

## Novedades de la línea Pro

Cómo todos nuestros clientes ya saben nuestra línea de programas base o inicial “**Básicos**”, fueron especialmente pensados para quienes inician su actividad y nunca antes habían utilizado un sistema de facturación.

Por lo que es mucho más simple su aprendizaje, a cambio de esto cuenta con menos funciones, lo que al mismo tiempo lo hace más rápido y ágil en su manejo diario al no tener que lidiar con funciones excesivas.

Esto al mismo tiempo lo hace especialmente útil para algunos rubros donde la mayor parte de las ventas es a consumidor final.

Con los últimos cambios en cuanto a la imposición de cobrar con tarjeta, y a pedido de algunos de nuestros clientes, hemos decidido armar una nueva línea de productos. Manteniendo la facilidad de trabajo que tenían los “**Básicos**” pero sin llegar a la complejidad de la línea “**Plus**” o “**Gestión**”, y al mismo tiempo manteniendo un precio más accesible.

Así es como nació la línea de productos “**Profesional**”.

Cómo ejemplo tomaremos al programa **Maxikiosco Pro**.



Entre otras cosas se modificó la pantalla de ventas para permitir tener 3 formas de pago

Venta de Mercadería

Acceso rápido

Factura  Vendedor  Fecha

Cód Cliente  Nombre  Dirección

Código:

Cantidad	Codigo	Descripcion	\$ Unit.	\$ Total
1	77931528	BARRITA CHOCOLATE	\$80.00	\$80.00

**Tarjeta :**

Monto

Nombre de Tarjeta

Nro.

Recargo  Total

**Total :**

EFFECTIVO

TARJETA

CTA CTE

Confirmar

Modificar

Cancelar

Salir

Entre ellas **cobrar con Tarjeta**, y en el caso de ser necesario pueden indicar en los datos de la tarjeta cual es el **recargo** que tiene cada una, de esta forma pueden indicarle al cliente antes de aceptar la venta, cuando le saldrá en x cuotas.

CAJA DEL 03/06/2017

CAJA INICIAL :	CAJA ACTUAL :
<input type="text" value="500"/>	<input type="text" value="596"/>
Compras	Ventas
<input type="text" value="0"/>	<input type="text" value="96"/>
Otros Gastos	Otros Ingresos
<input type="text" value="0"/>	<input type="text" value="0"/>
Retiros	Cobranzas
<input type="text" value="0"/>	<input type="text" value="0"/>
	Tarjeta
	<input type="text" value="\$96.00"/>

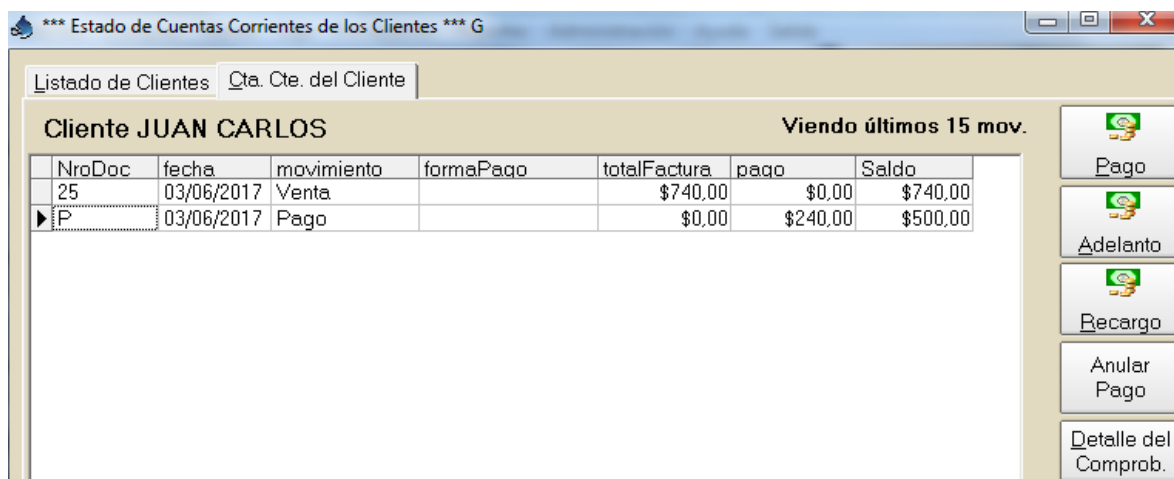
Salir

En la pantalla de caja diaria, así como en la consulta de ventas y en el reporte de cierre se agregó la opción de tarjeta para poder llevar un control de lo vendido por ese medio.

Además la pantalla de ventas ya trae integrado la forma de pago a **Cuenta Corriente**.

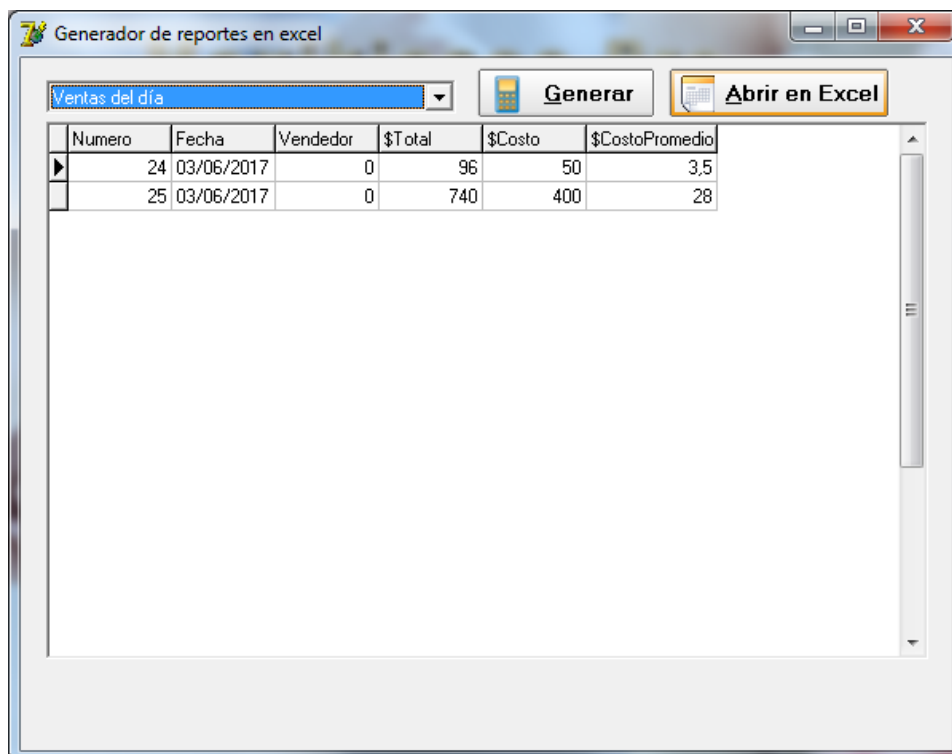
Quedando el pago parcial o total como deuda del cliente.

El cual pueden ver o saldar en la pantalla de **Cobranzas** del sistema.



Otras dos funciones importantes que se agregaron son para el análisis de los datos de ventas y el estado del negocio.

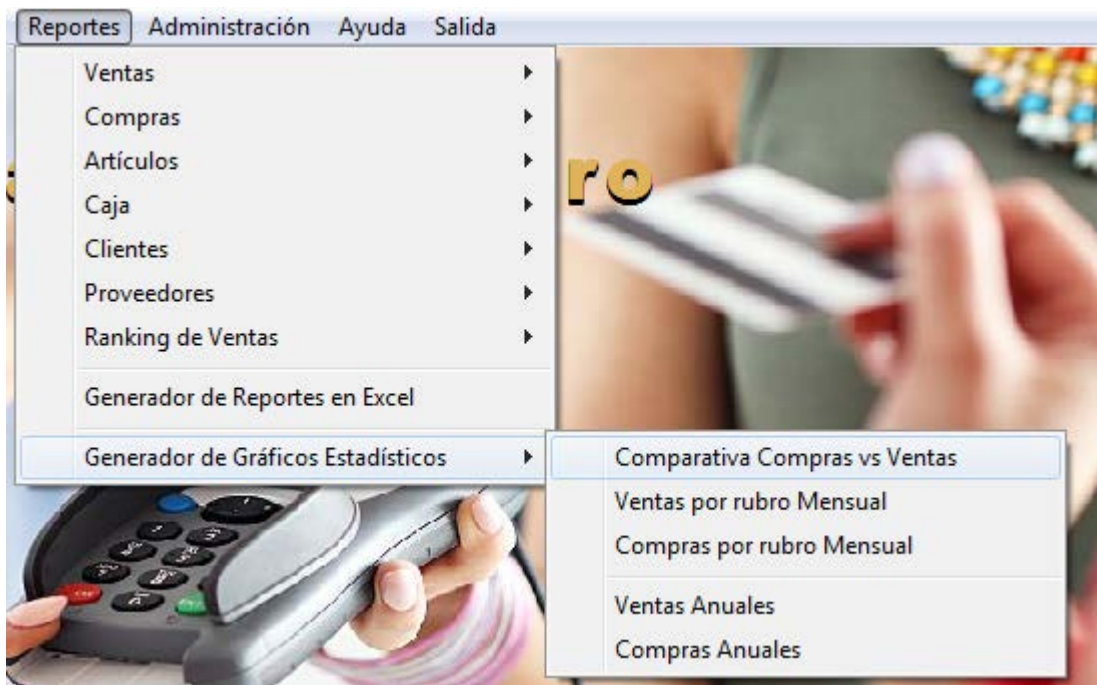
Un Generador de reportes directos a Excel (.xls).



Simplemente selecciona de la lista el reporte que le interesa, pulsa en generar y Abrir en Excel

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
1	Numero	Fecha	Vendedor	\$Total	\$Costo	\$CostoPromedio			
2		24 03/06/2017	0	96	50	3,5			
3		25 03/06/2017	0	740	400	28			
4									
5									

Por último se añadió un generador de gráficos estadísticos de los movimientos, compras y ventas, anuales y mensuales.

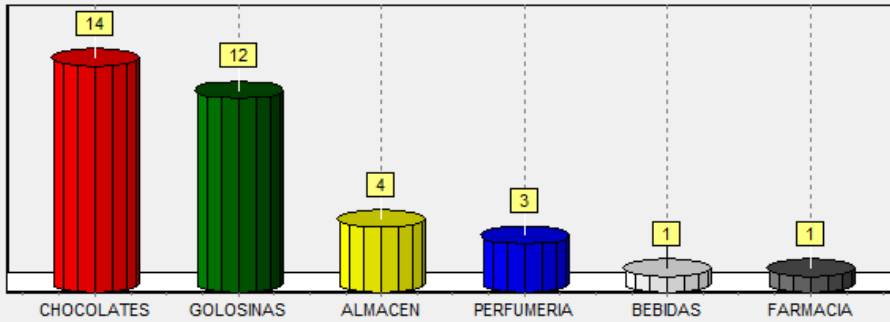


Por ejemplo si seleccionamos las ventas por rubro para el mes, mostrado por cantidad de productos vendidos.

Ventas de Artículos para el mes de JUNIO

### Estadísticas de Ventas por rubro Cantidad de artículos vendidos

40 % CHOCOLATES    34,29 % GOLOSINAS    11,43 % ALMACEN    8,57 % PERFUMERIA  
2,86 % BEBIDAS    2,86 % FARMACIA



- Cantidad
- \$ Venta
- \$ Ganancia
- Imprimir